Mission Partenariale Internationale

GAZ DE BIOMASSE ET VALORISATION ENERGETIQUE DES DECHETS

Une excellente opportunité de nouer des partenariats au Danemark et en Norvège

➔ VOUS ÊTES...

une entreprise innovante ayant des activités dans le domaine de la biomasse et de la valorisation énergétique des déchets.

➔ VOUS VOULEZ...

vous informer sur les marchés danois et norvégien et pénétrer ou consolider votre présence dans ces pays.

En partenariat avec :

LES PÔLES DE COMPÉTITIVITÉ – MOTEURS DE CROISSANCE ET D'EMPLOI

tenerdis

capenergies

DERBI – Pôle de compétitivité

fibres – PÔLE ÉNERGIVIE

S2E2 – Smart Electricity Cluster

AXELERA – catalyseur de croissance durable

DGE – DIRECTION GÉNÉRALE DES ENTREPRISES

France

BUSINESSFRANCE

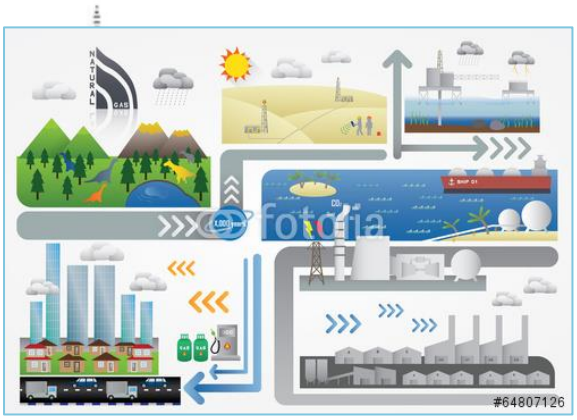
■ Les politiques nationales énergétiques ambitieuses en matière d'énergie renouvelable des pays nordiques les contraingnent à se doter de centres de recherche et de départements universitaires particulièrement performants qui placent **ces pays en tête en terme d'innovation** et bénéficient à leurs entreprises. On constate souvent qu'ils sont « first-mover » en matière d'énergies renouvelables.

WASTE TO ENERGY IN THE CIRCULAR ECONOMY

■ Le **Danemark** s'est fixé comme objectif de fonctionner exclusivement avec des énergies renouvelables d'ici 2050 et de traiter tous ses déchets par recyclage ou réutilisation, bannissant toute construction de nouvel incinérateur. La biomasse est la deuxième filière renouvelable du pays après l'éolien, en particulier la biomasse solide. Le pays possède un grand nombre d'unités de valorisation des déchets municipaux et des centrales de biogaz. La plupart des installations fonctionnent en cogénération comme dans bon nombre de pays scandinaves.Avec le soutien du CLEAN CLUSTER à Copenhague vous est offert a possibilité de rencontrer des entreprises européennes à l'occasion de la conférence « **WASTE-TO-ENERGY IN THE CIRCULAR ECONOMY** » dédiée aux déchets utilisés comme source d'énergie (par ailleurs grande thématique soutenue par la commission européenne).

■ La **Norvège** s'est faite la championne de la production d'énergies renouvelables qui est pour la plupart exportée dans les pays voisins. Elle s'intéresse également beaucoup à la valorisation des déchets et participe avec le Danemark au projet européen COOLSWEEP (http://coolsweep.org) . Le cluster OREEC organisera des rendez-vous BtoB avec ses membres pour vous rencontrer.

Pourquoi participer aux Missions partenariales internationales ?



- Pour rechercher de **nouveaux partenaires** et / ou des **idées de co-developpement** à partir d'un format éprouvé : les rendez-vous individuels BtoB et les visites collectives donnant l'opportunité de connaitre l'éco-système local et de présenter votre entreprise à des partenaires potentiels auxquels vous n'aurez peut-être pas eu accès en individuel
- Pour affirmer votre présence sur un marché international.
- Les missions partenariales sont financées par la DGE (Direction Générale des entreprises) à partir d'une programmation demandée par les pôles de compétitivité. Elles sont organisées par Business France et ses bureaux à l'étranger avec l'appui de Bpifrance et les services scientifique des ambassades de France.

Le Programme prévisionnel

PARIS / OSLO en Norvège
En matinée : Vol vers Oslo. Arrivée à Oslo à 12h05.

Lundi 19 octobre

OSLO, NORVEGE
Après-midi : **Rencontre avec le cluster** OREEC (membre du réseau ICN auquel appartient Tenerrdis) **et ses adhérents.** Oslo Renewable Energy and Environment Cluster est un pôle qui regroupe entreprises, instituts de recherche et instituts de formation dans le domaine des CLEANTECH.

- Présentation du marché norvégen du gaz de biomasse
- Présentation de la délégation française
- Rendez-vous BtoB avec des acteurs norvégiens.

Mardi 20 octobre

OSLO - NORVEGE
Visite du projet BIOGAZ d'OSTFOLD et présentation de la délégation française pour échanges.
Visite de ZEG POWER et de son site de démonstration. Présentation de la délégation française pour échanges.
Visite de la **Centrale de production de Biogaz pour les Bus** « Romerike Biogas Plant» et présentation de la délégation française pour échanges.
Soirée : Transfert vers le Danemark

Mercredi 21 octobre

COPENHAGUE – DANEMARK

- Présentation du marché danois, témoignages d'entreprises, présentation du projet danois **AVEDORE WASTEWATER** (production de bio-méthane à partir de biogaz issue de boues de STEP et d'hydrogène vert).
- Participation à la manifestation danoise « **WASTE TO ENERGY** » organisée par le cluster CLEAN et l'association danoise du traitement des déchets DAKOFA. Organisation de rendez-vous B2B.
- Soirée : transfert vers l'aéroport de KARUP dans le JUTLAND pour visites du lendemain.

Jeudi 22 octobre

Région du JUTLAND au DANEMARK
Visites de sites et présentation de la délégation française :

- **MAABJERG BIOENERGY:** le grand projet danois en matière de biogaz en service depuis 2012. Utilisation de déchets (fumier, déchets de l'industrie alimentaire, lactosérum) pour production de biogaz valorisé en chaleur et en électricité.
- **BILLUND BIOREFINERY :** autre projet emblématique au Danemark de production de Biogaz à partir d'une technologie brevetée d'hydrolyse thermique « ExelysTM »

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié !

Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 18 septembre 2015

FORFAIT	Coût de la prestation	Subvention DGE	Montant final
Inscription à la mission partenariale internationale GAZ DE BIOMASSE et VALORISATION ENERGETIQUE DES DECHETS au DANEMARK et en NORVEGE	2 285 €	636 €	**1 649 € HT** **2 106,00 € TTC***

Descriptif de l'offre

- Participation à la rencontre WASTE TO ENERGY à Copenhague.
- Séminaire d'information sur l'écosystème du Danemark et de la Norvège.
- Visites de sites auprès d'entreprises et d'organismes lovaux représentatifs avec l'opportunité de mettre en avant votre société.
- Rendez-vous individuels BtoB.
- Billet d'avion depuis l'aéroport le plus proche de chez vous desservi par Air France et hébergement sont compris dans le prix de la mission.

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent de :
• 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
• 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2013).

➔ Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- **L'engagement de participation joint à cette plaquette**
- **Une participation à l'ensemble de la mission est obligatoire**.
- **Langue utilisée** : **anglais**

➔ Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance coface

Des précisions sur votre voyage

■ BILLET D'AVION

Nous vous prendrons votre billet d'avion après concertation avec vous sur les dates et horaires. Vous pouvez partir avant les dates de la mission et revenir après les dates de la mission tant que le prix du billet d'avion reste le même (ce qui est en général le cas). Cela vous permet, entre autres, de prendre des rendez-vous en dehors de la mission collective si vous le souhaitez.

■ HEBERGEMENT

Les chambres d'hôtel seront réservées par nos soins dans des hôtels de bonne qualité.

Retrouvez tous nos événements sur www.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Pour toute information complémentaire, contactez :

Monique ARRIBET
Chef de projet à Marseille
Tél : +33(0)4 96 17 25 38
monique.arribet@businessfrance.fr

Frédérique GOUDARD
Conseiller Export, Oslo, NORVEGE
Tél : +47 23 33 33 69
frederique.goudard@businessfrance.fr

Brigitte MARCEL
Conseiller Export, Copenhague, DANEMARK
Tél : +45 33 37 61 79
brigitte.marcel@businessfrance.fr

Inscrivez-vous rapidement
et retournez-nous votre bulletin d'inscription.

Date limite d'inscription :

18 septembre 2015

Dans la limite des places disponibles.

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.businessfrance.fr

BUSINESSFRANCE

Crédit photos : fotolia.com - istockphoto.com